كتاب يخ شكن ها از تام شرايتر (بيگ اَل)

چه كار كنيم كه از اين به بعد پراس پكت خودش اصراركند كه كار را به او معرفي كنيم.

موفقيت سر نخ دارد ، تنها فرق بين كساني كه بينهايت مشتري دارند و كساني كه اصلا مشتري ندارند در روش حرف زدنشان است استفاده از كلمات سنجيده يا نسنجيده . نوع صحبت كردن ماست كه باعث تفاوت در نتيجه مي شود اگر كلمات ما باعث جواب "نه" مي شوند و اگر ما جواب متفاوتي مي خواهيم بايد كلماتمان را عوض كنيم . بايد يخ را بشكنيم .

همه نتوركرها نياز به دو مهارت دارند ؛ ١- دقيقا چه چيزي بگوييم ٢- دقيقا چه كاري انجام دهيم . اين دو مهارت درامد نتوركرها را تعيين مي كند.

يخ شكن پر قدرت(١) = من جديداً راهي پيدا كردم + نفع و فايده اي كه براي مشتري دارد. به عنوان مثال ؛

كارمند ها؛

من جديدا راهي پيدا كردم كه مي توانيم توسط آن رييس شركت را اخراج كنيم و بيزنس خودمان را راه بندازيم اگر دوست داري بداني ...

خانم هاي خانه دار؛

من جديدا راهي پيدا كردم كه مي توانيم كنار بچه هایمان در خانه پول هم در بياوريم اگر دوست داري بداني...

افراد سن بالا؛

من جديدا راهي پيدا كردم كه مي تواني ٥ ساله يا حتي زودتر بازنشست بشي و حقوق كامل بگيري اگر دوست داري بداني ...

افراد سن پايين ؛

من جديدا راهي پيدا كردم كه ديگر مجبور نباشيم مثل پدر و مادرمان ٣٠ يا ٤٠ سال كار كنيم

دانشجويان ؛

من جديدا راهي را پيدا كردم كه دانشجوها با يک كار پاره وقت ميتوانند از استادهایشان بيشتر پول پیداکنند...

كساني كه فاصله محل كار و زندگيشان زياد است؛

من جديدا راهي پيدا كردم كه ديگه مجبور نباشي وقتت راهر روز در مسير هدر بدي اگر دوست داري بداني...

# من جديدا راهي پيدا كردم كه ديگر مجبور نباشي اخر هفته ها كار كني اگر دوست داري بداني ...

# من جديدا راهي پيدا كردم كه با آن ميتوانيم سه هفته از ماه راكار كنيم اما درامد چهار هفته را داشته باشيم اگر دوست داري بداني چطور ...

# تا حالا فكر كردي يک كار مال خودت باشه كه مجبور نباشي ٤٠ ساعت براي يكي ديگه كار كني ، اگر دوست داري بداني چطور ...

بعد از نشان دادن اشتياق توسط مشتري قرار مشاوره با هماهنگي مشاور فيكس شود .

مشتري يابي يافتن آدم مناسب نيست بلكه يعني بدانيم دقيقا چه حرفي بزنيم و چه كاري بكنيم ، نتايج را ما رقم مي زنيم.

يخ شكن پرقدرت (٢) = اگر اشكالي نداره + نفع و فايده اي كه براي مشتري دارد به عنوان مثال ؛

# اگر اشكالي نداره يک راهي برایت نشان بدهم كه ديگه محبور نباشي اضافه كاری کنی ...

# اگر اشكالي نداره يک راهي برایت نشان بدهم كه خودت ساعت كاريت را تعيين كني ...

# اگر اشكالي نداره يک راهي برایت نشان بدهم كه از دو جا درامد داشته باشي

# اگر اشكالي نداره يک راهي برایت نشان بدهم مجبور نباشي براي ديگران كار كني

# اگر اشكالي نداره يک راهي برایت نشون بدم كه بتوني با نصف مردم دنيا درارتباط باشي و ٢٤ ساعته در دسترسشون باشي و رشد فكري و درامدي داشته باشي

يخ شكن پرقدرت (٣) = مي خواهي مشكلت و حل كني ؟

(تا حالا فكر كردي چطور اين مشكلتو حل كني)

# وقتي پراس پكت ها كه عمدتا منفي باف و داراي مشكل مي باشند بعد از گوش كردن به انها مي توانيم از جمله طلايي مي خواهي مشكلت و حل كني استفاده كنيم كه اكثر قريب به اتفاق انها جواب مثبت مي دهند و اينجا همان جايي است كه مي توانيم كنجكاوش كنيم و قرار پرزنت را بذاريم و در صورتي كه جوابش منفي بود جاي بحث ندارد .

يخ شكن پرقدرت (٤) = دو مشكل بزرگي كه كار يا شرايط فعلي ات داره چيه ؟

#اگر كسي ابراز رضايت از شرايطش داشت از او در مورد دو مشكل اساسي كارش سوال مي كنيم و بعد صحبت هايش مي گوييم مي خواهي مشكلاتت و حل كني ؟ من يه راه حل خوب براي حل اين مشكلات دارم . بايد كاري كنيم كه مردم به مشكلاتشون فكر كنند.

يخ شكن پرقدرت (٥) = من به مردم نشون مي دم كه چطوري + حل مشكل

اين يخ شكن در جواب كساني كه از شما مي پرسند شغلتون چيه استفاده مي شود ، مردم واكنشي هستند و نسبت به ما واكنش نشان مي دهند و ما ميتوانيم انها را كنترل كنيم اگر كسي از ما نپرسيد شغلمون چيه ، ما مي توانيم از او بپرسيم و به احتمال زياد او هم از ما خواهد پرسيد و اگر روزي ٣ نفر به اين سوال جواب مثبت بدن سالي بيش از هزار پراس پكت خواهيم داشت به عنوان مثال در جواب به سوال شغلت چيه مي توانيم بگوييم ؛

# من به مردم نشون ميدم كه چطور درامد دوم داشته باشن / چطور خودشون زمان كارشون و انتخاب كنن / چطور زودتر بازنشسته بشن / چطور رييس خودشون باشن و براي ديگران كار نكنن / چطور كاري و كه دوست ندارند ترك كنند / چطور با يك كار نيمه وقت درامدشون از كار تمام وقتشون بيشتر بشه / چطور به جاي رفتن به دانشگاه ، دانشگاه بخرن / چطور براي خانواده شان ارامش مالي ايجاد كنند/ چطور به كشورشان خدمت كنند و ...

يخ شكن پرقدرت (٦) = (الف ) ببين خودت كه مي دوني كه ...(مشكل) ، (ب) من به مردم نشون ميدم كه ...(راه حل)

مثال ؛

# ببين خودت ميدوني كه اكثر شغل ها حقوقشون كافي نيست من به مردم نشون ميدم كه يه درامد ديگه هم داشته باشن

# ببين خودت مي دوني كه همه چيز گرون شده من به مردم نشون ميدم كه چطور با يك كار با حال و پاره وقت درامدشون و بيشتر و نگراني هاشون و كمتر كنند.